

For Immediate Release

プレスリリース

令和2年10月30日

会社名 ウィルソン・ラーニング ワールドワイド株式会社  
代表者名 代表取締役社長 COO トーマス・ホルス・ロス  
(JASDAQ・コード 9610)  
電話番号 03-6381-0234

PRESS RELEASE

## ウィルソン・ラーニング ワールドワイドがニューノーマルに対応した「オンライン版カウンセラー セールスパークソン」を最新学習プラットフォーム (LXP) で提供開始

米ミネソタ州エダイナ 2020年10月29日 ウィルソン・ラーニング ワールドワイド株式会社は、世界的に評価を得ている同社の営業力強化プログラム、「カウンセラー セールスパークソン (以下、CSP)」を業務提携先である NovoEd 社の協力により、最新のオンライン協働学習プラットフォーム (以下、LXP) で提供することを発表しました。

「2009年から毎年、ウィルソン・ラーニングは米国の Training Industry 社から研修会社トップ20社にセールス・トレーニング部門で選ばれています。NovoEd 社が同賞の学習体験プラットフォーム部門でトップ20社に選ばれていることを考えると、受賞歴のある2つの能力を活かすことは理にかなっています」ウィルソン・ラーニング コーポレーション (米国) 社長のエド・エムデ (Ed Emde) は述べています。「この LXP で提供される CSP は、業界をリードする当社の営業力強化ソリューションと NovoEd 社の優れたオンライン環境を見事に統合させたものです。営業担当者が学んだ CSP スキルを活用して、営業成績とパフォーマンスを向上させるための効果的なラーニング・ジャーニーを作りました」

カウンセラー セールスパークソンは、どの業界にも通用する、わかりやすいメソドロジー (方法論) を用いてセールスの基本哲学を確立しています。このプログラムでは、営業活動のあらゆる場面でお客さまに付加価値を提供し、双方にとって有益な結果をもたらす方法を学びます。営業担当者が本当の意味でお客さまの問題解決を支援することで、それが購買プロセスに反映されるのです。

ウィルソン・ラーニングの LXP を活用することで、組織は業績向上を加速させるための体験型学習を行えるようになります。拡張性を備えたこの協働学習環境では、CSP の受講者に対し、営業成績の向上と測定可能な業績の達成に必要な、営業能力の開発を体験することが可能になります。LXP の機能を最適化することで、受講者は目的を持った実践と応用、指導者からのコーチングとメンターシップ、受講者同士のグループコラボレーションを通じて CSP のスキルを

習得します。また、情報の詰め過ぎにならないよう間隔をおいて学習コンテンツを発信し、学習と実践、応用演習、およびピア・ディスカッションなどを交互に行うことで、CSP スキルの利活用と定着を促します。コホートベースの学習環境では、ファシリテーター、コーチ、メンター等の指導を受けながらピア・ディスカッションを行うことができます。さらにチームスペースが設けられており、受講者同士がチームプロジェクトに取り組んだり、リソースの共有や質問を行うことも可能です。

「今日のビジネス環境で生き残っていくためには、お客さまのビジネスニーズや優先事項、関心事に競合他社よりも優れた対応ができる営業担当者が必要とされています。そのためには、営業担当者のスキル開発が引き続き必要となりますが、現在の世界情勢では、従来のインストラクターによる集合研修以外の方法の活用が組織に求められています」ウィルソン・ラーニング ワールドワイド株式会社の代表取締役社長 COO トム・ロス (Tom Roth) は述べています。

「LXP で提供される CSP は、受講者を引き付け、興味を持たせながら効果的なオンライン学習が体験できる仕組みで差別化しています。これを早期に導入した複数のお客さまからは、ラーニング・ジャーニーがいかに素晴らしいものだったかについてのコメントや、営業担当者が習得した CSP のスキルをすでに活用しているとの報告を受けています」

現状、LXP によるカウンセラーセールスパークソンは英語版のみ提供しています。

## NovoEd について

NovoEd の協働学習プラットフォームは、組織がグローバル規模でビジネスパフォーマンスを加速させる体験型学習を設計・提供する支援を行います。2012 年にスタンフォード大学のソーシャルアルゴリズム研究所で設立されて以来、NovoEd は、目的を持った実践と応用、コーチング、メンターシップ、グループ間の協力体制を通じた価値の高い能力開発を行い、グローバル企業、エグゼクティブ教育提供者、研修会社などから高い評価と信頼を集めています。NovoEd の実績のある学習への取り組みは、影響力の大きいオンライン環境で、学習者、メンター、リーダーなど多様なグループを結びつけ、組織の集約的な知識の共有と測定可能な成果を促進しています。詳しい企業情報はこちらから [www.novoed.com](http://www.novoed.com).

■本リリースに関するお問合せ先

ウィルソン・ラーニング ワールドワイド株式会社

住所:東京都港区虎ノ門 2-10-1

TEL : 03-6381-0234 Email : marketing@wlw.co.jp

Website: www.wilsonlearning.com

■ウィルソン・ラーニング ワールドワイド株式会社

<http://www.wilsonlearning.com>

代表取締役社長: トーマス・ホリス・ロス 資本金: 7億 2269万円 証券コード: 9610/JQ

本社: 東京都港区虎ノ門 2-10-1 TEL: 03-6381-0234 (大代表) 設立: 1981年 12月

ウィルソン・ラーニング ワールドワイド株式会社は 1965 年の創立以来、「人や組織が、そのもてる力を最大限に発揮できるようお手伝いします – 充実感を伴ったパフォーマンス–」という企業目的のもと、一貫して人材・組織開発の分野でコンサルティング・サービスを提供してまいりました。常に社会の変化や市場のニーズを敏感に捉え、いち早くそれらに対応すべく、グローバルでより最適なサービスを提供できる体制を作り上げ、プロダクトやサービスの開発・提供を行ってまいりました。現在では日本、北米、中南米、ヨーロッパ、アジア太平洋地区など世界 45 カ国 (25 言語) で、「事業戦略と人・組織の能力の結合」と「人・組織の変革と成長の支援」をテーマに、人材と組織の開発に関するお手伝いをしています。